



Réseau et Licence de Marque

*Spécialiste de la livraison de repas à Domicile
&
Généraliste des services d'Aide à Domicile*





Réseau et Licence de Marque

Présentation

Un secteur favorable en
plein essor

Notre modèle: forces et
valeur ajoutée

Votre profil

Votre Intégration dans
notre réseau

Conditions d'accès

Qui sommes nous ?



*Spécialiste de la livraison de repas à Domicile
&
Généraliste des services d'Aide à Domicile*



Présentation

Un secteur favorable en plein essor

Notre modèle: forces et valeur ajoutée

Votre profil

Votre Intégration dans notre réseau

Conditions d'accès

Qui sommes nous ?



Allier votre envie d'Entreprendre à la force d'un jeune réseau dynamique

S'investir en réseau dans un secteur en plein essor, celui des services à domicile, avec PRESTALLIANCE, c'est devenir propriétaire de son entreprise en toute sérénité.

Choisir une spécialisation à forte rentabilité, c'est s'assurer une position de leader sur un marché à fort potentiel:

La Livraison / Portage de repas à Domicile

Le succès des structures de notre Réseau:
L'Alliance de Notre savoir-faire & Savoir-être

et

de Votre Esprit Entrepreneurial



Présentation

Un secteur favorable en
plein essor

Notre modèle: forces et
valeur ajoutée

Votre profil

Votre Intégration dans
notre réseau

Conditions d'accès

Qui sommes nous ?



Les Services à la Personne: Un secteur en plein essor

Le secteur des services à la personnes suit l'évolution de la société:

Vieillessement de la population; dépendance, prévalence et isolement sont au centre des préoccupations.

Dans les 10 années à venir, la population de plus de 60 ans atteindra les 17 millions de personnes.

Dans les 5 prochaines années, les personnes âgées de plus de 75 ans représenteront plus de 13% de la population contre 8 actuellement.

La tendance à l'isolement est accentuée par l'éclatement de la famille.

La Volonté individuelle de vivre le plus longtemps possible à domicile, favorisée par le nombre limité des structures d'accueil externes et leur coût important.

Aujourd'hui plus de 70% des personnes de plus de 65 ans font appel à des structures d'aides à domicile.



Les Services à la Personne: Un secteur favorisé par les pouvoirs publics

Présentation

Un secteur favorable en
plein essor

Notre modèle: forces et
valeur ajoutée

Votre profil

Votre Intégration dans
notre réseau

Conditions d'accès

Qui sommes nous ?



Le Gouvernement ne cesse de contribuer au développement du secteur:

Les structures d'accueil extérieures en nombre insuffisant imposent des solutions de maintien à domicile.

Adoption du plan BORLOO en 2005 en vue de favoriser l'accès aux services à la personne. Les objectifs assignés sont clairs: stimuler la demande, simplifier les procédures (création de l'agence nationale des services à la personne), développer la professionnalisation du secteur et améliorer les conditions de travail.

Mise en place du plan 2 en 2009 ayant pour objectif de soutenir la démarche et la création d'emploi, face à la prise en charge sociale nécessaire des personnes âgées.

La simplification des procédures via le chèque emploi service (CESU), la TVA réduite à 5.5%, les déductions fiscales, et les exonérations de charges patronales sont autant de leviers pour dynamiser le secteur.

La croissance du secteur est de l'ordre du triple de celle de la moyenne nationale depuis 2006.



Présentation

Un secteur favorable en plein essor

Notre modèle: forces et valeur ajoutée

Votre profil

Votre Intégration dans notre réseau

Conditions d'accès

Qui sommes nous ?



Les Services à la Personne: Un marché porteur pour les entreprises

Les Entreprises privées sont les mieux armées pour répondre à ces facteurs favorables:

Plus de 15.5 milliards d'euros de chiffre d'affaires en 2008,
Un secteur qui continue de se développer, malgré une conjoncture actuelle très peu favorable,
Professionnalisation des intervenants, et management du personnel sont des éléments prépondérants,
Développer une offre sur mesure répondant parfaitement aux exigences de la demande, et être à l'écoute du marché.

La clé de voûte de la réussite:

Une spécialisation à forte valeur ajoutée, et des services généralistes pour fidéliser la clientèle



Présentation

Un secteur favorable en
plein essor

Notre modèle: forces et
valeur ajoutée

Votre profil

Votre Intégration dans
notre réseau

Conditions d'accès

Qui sommes nous ?



PRESTALLIANCE: Un modèle économique éprouvé

Une spécialisation dans un domaine d'activité en essor constant,
Un modèle économique fiable et générateur de profits dès le premier exercice,
Des investissements légers au démarrage,
Une croissance exponentielle dès les premiers mois d'activité,
Une maîtrise des coûts en temps réel au fil du développement de la structure.



Présentation

Un secteur favorable en plein essor

Notre modèle: forces et valeur ajoutée

Votre profil

Votre Intégration dans notre réseau

Conditions d'accès

Qui sommes nous ?



Notre Clientèle

Localisation de notre clientèle:

PrestAlliance a mis en place un service de portage souple et réactif:

En zone urbaine:

Livraison quotidienne du lundi au vendredi en matinée entre 7h45 et 12h45.
Les repas du week-end sont livrés le Vendredi matin.

En zone rurale:

Relais prépondérant des communes rurales n'assurant pas de portage de repas à domicile.

Les livraisons sont réalisées trois fois par semaine.

Typologie de notre clientèle:

Une vraie réponse aux besoins relatifs et aux conditions de vie des personnes:

Âgées de retour d'hospitalisation,

Âgées isolées momentanément de toute famille,

Âgées et/ou dépendantes, ayant perdue son autonomie,

Immobilisée temporairement,

Seule ou en couple,

Active, courant après le temps et cherchant à se décharger de certaines contraintes liées à la vie de tous les jours.



Présentation

Un secteur favorable en plein essor

Notre modèle: forces et valeur ajoutée

Votre profil

Votre Intégration dans notre réseau

Conditions d'accès

Qui sommes nous ?



Notre Force Commerciale

Un service de Livraison sur Mesure

Un service de livraison répondant précisément à la demande

Le choix du menu selon des plannings préétablis, des menus différents selon les saisons,

Le choix des jours de livraison,

Une mise en service sous 24 heures,

Un choix de prestataire-traiteur visant une qualité irréprochable des produits livrés,

Une logistique en place garantissant une forte rentabilité:

Pas de stock de marchandises

Des investissements en matériels frigorifiques au fur et à mesure du développement de la structure,

Un circuit de livraison structuré et optimisé



Présentation

Un secteur favorable en plein essor

Notre modèle: forces et valeur ajoutée

Votre profil

Votre Intégration dans notre réseau

Conditions d'accès

Qui sommes nous ?



Notre Valeur Ajoutée

Une Veille Sanitaire, Diététique et Sociale

Un service complet qui ne se limite pas à la simple livraison

Une prise en charge du bénéficiaire selon des règles strictes de fonctionnement,

Une prise en compte de régime sans sel, hypocalorique, diabétique, sans fibres, etc. selon la prescription médicale,

Une aide personnalisée si besoin pour l'établissement des menus pour un équilibre alimentaire idéal,

Un personnel formé aux bonnes pratiques d'hygiène assurant une parfaite veille sanitaire,

Une veille sociale constante: un point équilibre-santé- nutrition avec la famille ou le médecin traitant.

Une écoute quotidienne du personnel de livraison.

Une ligne téléphonique dédiée en cas de problème.



Présentation

Un secteur favorable en plein essor

Notre modèle: forces et valeur ajoutée

Votre profil

Votre Intégration dans notre réseau

Conditions d'accès

Qui sommes nous ?



Nos services plus

Des Services d'aide à Domicile pour fidéliser notre clientèle

Aide Matérielle:

- Ménage
- Entretien et repassage du linge
- Prestation « Homme toutes mains »
- Courses
- Petits travaux de jardinage et de bricolage

Aide Morale et Sociale:

- Accompagnement extérieur
- Sorties culturelles
- Lecture et discussion

Téléassistance en partenariat avec Europ Assistance





Présentation

Un secteur favorable en plein essor

Notre modèle: forces et valeur ajoutée

Votre profil

Votre Intégration dans notre réseau

Conditions d'accès

Qui sommes nous ?



Le profil du licencié

Vous êtes:

Cadre salarié doté d'une solide expérience,
Chef d'agence de travail temporaire,
Professionnel de santé,
Demandeur d'emploi,
Dans tous les cas, Motivé pour créer votre propre entreprise.

Vous vous reconnaissez au travers des éléments suivants:

Vous avez le goût d'entreprendre,
Vous avez des compétences en négociations commerciales,
Vous avez le sens des responsabilités,
Vous avez la capacité à manager une équipe,
Vous êtes sensibilisé par l'aide à la personne,
Vous avez un caractère prononcé pour les relations humaines,
Vous avez un sens aigu du service,
Vous disposez d'un fort relationnel,
Vous êtes patients avec les personnes âgées et/ou handicapées, et soucieux de leur dignité, intimité et sécurité,
Vous avez de l'énergie à revendre, et savez vous rendre disponible.



Présentation

Un secteur favorable en plein essor

Notre modèle: forces et valeur ajoutée

Votre profil

Votre Intégration dans notre réseau

Conditions d'accès

Qui sommes nous ?



Déroulement de votre future création d'entreprise au sein de notre réseau

Vous devez compléter le questionnaire confidentiel et nous le retourner accompagné de votre C.V, d'une photo d'identité et d'une lettre de motivation.

Après étude de notre part, vous serez convié à une journée d'information.

Si nous décidons ensemble de votre intégration:

PRESTALLIANCE fixera la zone d'exclusivité (au regards de vos souhaits) et nous confirmerons ensemble le contrat de réservation,

Avec notre soutien, vous réalisez votre projet d'implantation:

- Création de l'étude locale du marché,
- Réalisation du compte prévisionnel de résultat
- Rédaction des statuts de votre établissement.

Nous validons votre dossier en signant le contrat de licence de marque.



Présentation

Un secteur favorable en plein essor

Notre modèle: forces et valeur ajoutée

Votre profil

Votre Intégration dans notre réseau

Conditions d'accès

Qui sommes nous ?



Déroulement de votre future intégration dans notre réseau

Formation complète aux différents aspects du métier sur le site pilote à Angers:

Intelligence conceptuelle et organisationnelle,
Développement commercial et relation clientèle,
Création et animation du réseau prescripteur,
Principe technique et logistique,
Dossiers Juridique & ressources humaines,
Maîtrise Sanitaire et bonnes pratiques d'hygiène,
Relations Direction Services Vétérinaires, Direction du Travail,
Assistance à la constitution de votre dossier d'agrément,
Négociation suivant accord cadre auprès des fournisseurs référencés (matériels frigorifiques, véhicules, traiteurs, etc.),
Plan de communication,
Site et référencement internet.



Présentation

Un secteur favorable en plein essor

Notre modèle: forces et valeur ajoutée

Votre profil

Votre Intégration dans notre réseau

Conditions d'accès

Qui sommes nous ?



Les conditions d'accès à la licence de Marque & objectifs chiffrés à 5 ans

Nature du contrat: Licence de marque

Durée du contrat: 7 ans

Droit d'entrée: à partir de 7 500 € HT (lié au potentiel de la zone)

Formation: 2 500 € HT

Redevance d'exploitation mensuelle: 3.75 % du CA HT

Investissement HT global (intégrant droit d'entrée et formation) : entre 18 000 et 22 000 € HT

Plus de 50 000 repas livrés/ an sur le 5^{ème} exercice,

Un Chiffre d'affaires de plus de 525 K€ HT

Une rémunération TNS de l'ordre de 80 000 €

Une PME structurée de plus de 7 salariés (hors mandat)

Une entreprise profitable, créatrice de richesse.



Présentation

Un secteur favorable en plein essor

Notre modèle: forces et valeur ajoutée

Votre profil

Votre Intégration dans notre réseau

Conditions d'accès

Qui sommes nous ?



Notre Réseau en quelques chiffres

Création de l'entreprise pilote à Angers en Janvier 2006,
Ouverture du site de La Roche sur Yon en Septembre 2006,
Mise en service de l'établissement de Nantes –Saint Herblain en Novembre 2006,
Ouverture de l'agence de Saint Nazaire-Guérande en Novembre 2009,
Mise en route de la structure sur Orléans courant février 2010.

Plusieurs projets 2010 sont à l'étude: Tours, Le Mans, Val de Marne, Lille, Blois.

CA du réseau à fin 2009 supérieur à 1 300K€ HT sur les trois agences ayant plus d'un an d'ancienneté,

Plus de 13 000 repas livrés par mois à fin 2009

Un CA en constante augmentation de plus de 15% par rapport à 2008.



Présentation

Un secteur favorable en plein essor

Notre modèle: forces et valeur ajoutée

Votre profil

Votre Intégration dans notre réseau

Conditions d'accès

Qui sommes nous ?



Le Créateur du réseau

Laurent MAUILLON

41 ans, marié, 2 enfants

Formation:

Ecole Supérieure de Commerce Angers

Spécialisation Marketing - Communication - Publicité - 1992

Expériences Professionnelles:

Directeur SARL Fisadif, Filiale du Groupe Presse Océan - Juin 1995 à Avril 1997 – Presse Quotidienne Régionale- Presse Gratuite- Distribution d'imprimés en boîtes aux lettres.

Responsable commercial Grands Comptes ADREXO – SPIR COMMUNICATION Agences de Nantes-Vertou-Saint Nazaire - Avril 1997 à Janvier 2001- Presse Gratuite- Distribution d'imprimés en boîtes aux lettres.

Directeur de la Diffusion Le Maine Libre – Février 2001 à Octobre 2003 – Presse Quotidienne Régionale

Directeur Commercial et de la Promotion La Presse de l'Ouest (Le Courrier de l'Ouest-Le Maine Libre-Presses Océan) - Octobre 2003 à Janvier 2005 – Presse Quotidienne Régionale

Créateur de la structure pilote PRESTALLIANCE à Angers (Maine et Loire) en Janvier 2006.

Mise en réseau de la marque à partir de Août 2006.